

APLWeb ERP — Notas de Lançamento

Versão 2026.39 • Outubro de 2026 • O Kit do Folheto

A 2026.38 fez a promoção valer do mesmo jeito em todo lugar onde o preço aparece. A 2026.39 dá à promoção o formato que o folheto da loja já usa: o kit. Leve os produtos juntos, pague o preço do kit, com valor menor no PIX ou no dinheiro, e ganhe um brinde à escolha.

O brinde não entra na venda nem na nota, mas também não some: sai do estoque, fica registrado e pode ser conferido em relatório. A Ordem de Serviço ganhou a terceirização para assistência técnica, nos mesmos moldes da Ordem de Produção. Junto vieram o manual completo das promoções, colunas novas na Lista Detalhada, os dados de transporte no envio da NF-e e correções para os servidores que já estão no PHP 8.3.

2	0	1	25	1	3
preços por kit: cartão e PIX/dinheiro	brindes na nota fiscal	relatório com todos os brindes, em Excel e PDF	tópicos no manual das promoções	clique para mandar a OS à assistência, com estoque e fase	telas que voltaram a abrir no PHP 8.3

Kits com brinde

Até aqui as regras de promoção davam desconto por produto. A campanha do folheto — “shampoo, condicionador e máscara por um preço só, ganhe uma ampola” — não tinha como ser cadastrada: o caixa calculava o desconto à mão e o brinde saía do estoque sem registro.

Agora a campanha da Central de Promoções tem, além das regras de desconto, a área Kits / combos com brinde.



Como o kit vira venda e brinde. Valores de exemplo.

No cadastro do kit	O que você informa
Produtos	os itens que o cliente precisa levar, com a quantidade de cada um; a tela mostra a soma avulsa
Preço no cartão	o preço do kit no cartão ou parcelado
Preço no PIX / dinheiro	o preço menor para pagamento à vista
“De”	o preço riscado, só para mostrar

No cadastro do kit	O que você informa
Brinde	quantos brindes por kit e as opções que o cliente pode escolher, com o estoque de cada uma
Loja e situação	todas as lojas ou uma só; ativo ou desativado

EDITANDO KIT: TRUSS USO OBRIGATORIO

NOME DO KIT *

LOJA

SITUAÇÃO

TRUSS USO OBRIGATORIO

Todas as lojas

☒ Ativo

1. PRODUTOS DO KIT — o cliente precisa levar todos

Digite nome, referência ou código de barras e escolha

PRODUTO	PREÇO	ESTOQUE	QTD	
0890469 CD TRUSS USO OBRIGATORIO 300ML .	R\$ 80,00	50	1	<input type="button" value="x"/>
0880527 SHAMPOO TRUSS USO OBRIGATORIO 300ML .	R\$ 80,00	25	1	<input type="button" value="x"/>
0930534 USO OBRIGATORIO TRUSS 260ML .	R\$ 119,90	40	1	<input type="button" value="x"/>

Soma normal: R\$ 279,90

2. PREÇO DO KIT — em branco = preço normal (só brinde)

NO CARTÃO / PARCELADO (R\$)

NO PIX / DINHEIRO (R\$)

"DE" — SÓ PARA MOSTRAR (R\$)

299,70

279,90

Ex.: 399,90

☐ Cobrar o preço do cartão mesmo se ficar acima da soma dos produtos avulsos (ex.: folheto 3x R\$ 99,90). Desmarcado, o kit nunca passa da soma normal.

O preço do kit é dividido entre os produtos na proporção do preço de cada um, para a nota sair com valores coerentes.

3. BRINDE — o cliente escolhe; não entra na venda, sai do estoque da loja e fica no relatório

QUANTOS BRINDES POR KIT

OPÇÕES DE BRINDE

1

Digite e escolha (ex.: ampola)

AMPOLA BRAE DIVINE 13ML . (est. 43) ✖

AMPOLA BRAE ESSENTIAL13 ML . (est. 11) ✖

AMPOLA BRAE REVIVAL 13ML . (est. 39) ✖

O cadastro do kit na Central de Promoções.

O preço do kit é dividido entre os produtos na proporção do preço de cada um. A nota sai com valores coerentes por item, e a soma bate com o preço do kit.

O kit nunca cobra mais que os produtos avulsos

Se o preço do cartão ficar acima da soma dos produtos comprados separados, o sistema cobra a soma avulsa. Quando o folheto pedir exatamente aquele valor, como “3 x R\$ 99,90”, marque no kit a opção “Cobrar o preço do cartão mesmo se ficar acima da soma”.

No caixa

O caixa não precisa lembrar de nada. Quando todos os produtos de um kit ativo estão no carrinho, aparece acima do produto o quadro “Kit completo no carrinho”, e as linhas passam a mostrar o nome do kit e o preço dividido.

Kit completo no carrinho

Pagamento no PIX / dinheiro

WELLA NUTRI-ENRICH — R\$ 279,90 (cartão R\$ 294,80 - PIX/dinheiro R\$ 279,90 - de R\$ 399,90)

AMPOLA BRAE' DIVINE 13ML

PRODUTO

Alt

P

Buscar

ÚLTIMO ITEM

MASCARA WELLA ENRICH 150ML .
1348768

1 x 104,35

R\$ 104,35

PAGAMENTO

VALOR TOTAL

parcelas

ACRÉSC. R\$

DESC. (%)

DESC. R\$

RECEBIDO

TROCO

279.90

0

0

0.00

279,90

0

EM ABERTO

A VISTA

+ Adicionar Pagamento

PAGAMENTOS LANÇADOS

FORMA

DESC. R\$

VALOR

Nenhum pagamento informado!

0,00

FALTA INFORMAR: 279.90

CARRINHO

3 ITENS

1348768

MASCARA WELLA ENRICH 150ML . - GERAL
KIT WELLA NUTRI-ENRICH
DE R\$ 109,90 CT 5,95 %
1 x 104,35 = 104,35
PREÇO UNIT. FINAL: 104,35
1 - VAREJO

EXCLUIR

ALT. PREÇO

1328797

SHAMPOO WELLA ENRICH 250ML . - GERAL
KIT WELLA NUTRI-ENRICH
DE R\$ 95,90 CT 5,95 %
1 x 80,70 = 80,70
PREÇO UNIT. FINAL: 80,70
1 - VAREJO

EXCLUIR

ALT. PREÇO

1338669

CD WELLA ENRICH 200ML . - GERAL
KIT WELLA NUTRI-ENRICH
DE R\$ 99,90 CT 5,95 %
1 x 94,85 = 94,85
PREÇO UNIT. FINAL: 94,85
4 - VAREJO

EXCLUIR

ALT. PREÇO

TOTAL:

R\$ 279,90

ITENS:

3

Situação	O que acontece
Pagamento no PIX ou dinheiro	um clique no quadro leva o kit ao preço menor; com ele ligado, o caixa só aceita as formas de pagamento marcadas como PIX/dinheiro
Escolha do brinde	pelo botão no quadro ou bipando o código do brinde: bipado com o brinde ainda pendente, ele não entra no carrinho e vira o brinde do kit
Cliente não quis	um botão registra a recusa
Segunda ampola bipada	é cobrada normalmente, e o quadro avisa em vermelho que o brinde já foi escolhido
Item retirado do carrinho	o kit se desfaz e os preços voltam ao normal; ao completar de novo, o kit volta
Dois kits completos	o quadro mostra “× 2” e libera dois brindes
Brinde esquecido	a revisão da venda avisa “Falta escolher o brinde” antes de concluir

O brinde não aparece na venda nem na NFC-e. Ao concluir a venda, ele sai do estoque da loja como “Brinde nome-do-kit - venda número”, com o custo médio do produto, e entra no relatório Brindes dos kits, aberto pelo botão Brindes da Central.

O relatório Brindes dos kits. Venda, loja e vendedor ocultados.

- por período, campanha, loja e situação: entregue, não quis, venda cancelada e devolvido ao estoque;
- totais de quantidade e custo por brinde, e a lista venda por venda, com o número da venda abrindo a fatura;

- Excel e PDF com exatamente o que está filtrado;
- venda cancelada com brinde aparece em vermelho, com o botão “Devolver ao estoque”: o brinde volta à loja uma vez só.

O manual das promoções

A Central de Promoções ganhou os botões Manual e Treinamento. São 25 tópicos escritos para quem nunca cadastrou uma promoção, com exemplos de loja e as telas de verdade.

Parte	O que explica
Entenda as promoções	o que é campanha, regra e kit; qual promoção vale quando duas pegam o mesmo produto
Campanhas	criar, horário e dia da semana, duplicar e excluir
Regras de desconto	percentual, preço fixo, onde vale, tabela de preço, Clube VIP, a partir de N peças, faixa de preço, exceções
Kits	cadastro, preço cartão e PIX, brinde, formas de pagamento do preço PIX
No caixa	o desconto no carrinho, o quadro do kit, o botão PIX e a escolha do brinde
Referência	perguntas frequentes e glossário

O mesmo conteúdo sai em PDF, em slides de treinamento e num checklist de testes com 51 itens, para conferir a configuração antes de colocar a campanha na rua.

O preço da promoção do pedido ao caixa

Onde	O que acontecia	Agora
Pedido mobile	o item entrava com o preço de tabela e a promoção só aparecia no caixa	o item já entra com o preço promocional vigente, como no catálogo
Catálogo, item em promoção	o “preço original” mostrado era o do varejo, mesmo quando o link usava outra tabela	o preço original é o da própria tabela do link, sem o desconto
Pedido feito pelo catálogo	podia chegar ao caixa com outra tabela de preço	chega com a tabela do link
Regra “a partir de N peças”	não valia em lojas que usam preço por quantidade	vale; faixas de atacado continuam com o preço delas
Editar campanha	as datas abriam em branco e a campanha não salvava	as datas aparecem preenchidas

Lista Detalhada de produtos

A Lista Detalhada ganhou colunas opcionais, marcadas em “Exibir...”. Cada opção só aparece quando a sua base tem aquele dado; quem não usa, não vê nada diferente.

Colunas novas	Para que servem
Tabelas de preço	os preços de cada tabela lado a lado
Localização	onde o produto fica no estoque
Categoria e subcategoria	em colunas separadas, para filtrar e ordenar na planilha
Última compra / produção e última entrada	quando o produto chegou pela última vez
Coleção, nicho, preço original e markup	para análise de mix e de margem

- alguns filtros, como o de estoque, passaram a aceitar mais de uma escolha;
- o painel das colunas extras abre recolhido para quem ainda não usou;
- a planilha em Excel sai com as colunas marcadas na tela, e não com as da busca anterior.

OS terceirizada: a assistência técnica

Muitas lojas recebem o aparelho, cobram o cliente e mandam o conserto para uma assistência, que cobra um valor menor. Até aqui isso ficava fora do sistema: o aparelho saía da loja sem registro e a conta da assistência era lançada à mão. A Ordem de Produção já tinha a terceirização; agora a Ordem de Serviço também tem, com a mesma lógica.

A assistência é um fornecedor com um estoque ligado a ele, e esse estoque pode ter uma fase. Na ficha da OS aparece o cartão Assistência terceirizada.

Etapas	O que acontece
Enviar para a assistência	escolha a assistência pela busca, o valor a pagar e a previsão de retorno; o aparelho sai do estoque da loja e entra no estoque da assistência, e a OS passa para a fase ligada a esse estoque
Enquanto está fora	o cartão mostra a assistência, as datas, o atraso quando a previsão passou, o valor a pagar, o cobrado do cliente e a margem da loja; a OS não pode ser encerrada nem cancelada
Registrar o retorno	o aparelho volta ao estoque de origem, a OS volta à fase anterior ou vai para a fase escolhida, e nasce a conta a pagar da assistência
Cancelar o envio	tudo volta como estava, sem conta a pagar
Histórico	cada envio fica registrado na OS, com valor, datas e a conta a pagar gerada

A conta a pagar segue os mesmos parâmetros da OP terceirizada: validada automaticamente ou em rascunho, e com os dias de vencimento configurados. Os dois parâmetros agora dizem na tela que valem para OP e OS. A terceirização da OS é ligada em Produtos > Configuração > Terceirização & Financeiro.

Também nesta versão

Ordens de Serviço: modo Painel

A lista de Ordens de Serviço ganhou o modo Painel: indicadores gerenciais montados com os mesmos filtros da lista, para acompanhar o andamento das ordens sem exportar planilha.

Transporte no envio da NF-e

Ao enviar a NF-e pelo caixa novo, os dados de transporte não apareciam para conferência. Agora há um painel retrátil com o frete e a transportadora, que abre já com o último tipo de frete usado.

Devolução do consignado no Pedido Lite

Ao tentar devolver um item que já tinha sido todo devolvido ou faturado, o pedido dizia que o item não existia. Agora a mensagem mostra quanto foi pedido, quanto já foi devolvido, quanto foi faturado e quanto ainda está com o cliente.

Mensagens de erro na ficha da OS e da OP

Vários avisos da ficha da ordem, como “fornecedor é obrigatório” na terceirização da OP, nunca apareciam na tela: a ação era recusada em silêncio. Agora o aviso aparece.

Servidores no PHP 8.3

Três telas paravam com erro em servidores já atualizados para o PHP 8.3: a gravação do cadastro de pessoas e as duas telas de detalhe do lançamento bancário. Voltaram a abrir.

Pontos de atenção

Revise as campanhas com “a partir de N peças”

Em lojas que usam preço por quantidade, essas regras passam a valer no caixa. Confira as campanhas vigentes antes de atualizar.

O kit vale no caixa

Nesta versão o kit e o brinde funcionam no PDV. No Pedido Lite e no catálogo os produtos do kit seguem com o preço normal ou o das regras de desconto.

Cancelamento com brinde: devolva pelo relatório

Cancelar uma venda não devolve o brinde ao estoque sozinho. A venda cancelada aparece em vermelho no relatório Brindes dos kits, com o botão para devolver. A devolução não tem desfazer: o sistema só deixa devolver uma vez.

A assistência precisa de um estoque ligado

Para enviar uma OS, a assistência tem de estar cadastrada como fornecedor e com um estoque ligado no cadastro, como na OP terceirizada. Para a OS mudar de fase no envio, esse estoque precisa ter uma fase ligada. A troca de fase feita pela assistência não envia a mensagem de WhatsApp da fase.

Kit de campanha duplicada nasce desativado

Ao duplicar uma campanha, os kits copiados chegam desativados. Confira os preços e as opções de brinde e ative um por um. As opções de brinde são escolha da loja: se um brinde não deve sair num kit, tire-o das opções daquele kit.

Próximos passos

Nenhum dos itens anunciados na 2026.38 entrou nesta versão. Seguem como estavam:

- Os ajustes da rescisão que estão sendo discutidos com o setor pessoal
- Painel de margem real por canal de venda
- Levar ao Fluxo de Caixa o que a leitura das conversas já sabe sobre quem está perto de fechar
- As próximas etapas da reforma tributária na NF-e e na NFC-e, incluindo as empresas do Simples Nacional a partir de janeiro

Novos, a partir dos kits:

- Kits também no Pedido Lite e no catálogo
- Devolver o brinde ao estoque automaticamente quando a venda for cancelada
- O brinde aparecendo na ficha da venda

A partir da OS terceirizada:

- Filtro “Na assistência” na lista de OS e relatório dos aparelhos fora, com os atrasados

Seguem em estudo:

- Responder pelo aplicativo oficial do WhatsApp Business sem perder a conversa no sistema
- A logomarca de cada loja no recibo da venda
- Logomarca e imagens no editor de etiquetas

E continua a passagem dos clientes para o PHP 8.3, um a um.

APLWeb ERP — Tecnologia que acompanha o ritmo da sua empresa.

Equipe de Desenvolvimento APLWeb · Fortaleza, CE — Outubro de 2026